

-CO-MEDIACIÓN INTERNACIONAL – Nuevo servicio de Lux International Mediation.

CIVIL LAW / COMMON LAW CO-MEDIATION – THE LUX-ALCANTARA APPROACH

1.OFFERING

Jonathan S. Lux (JSL) and Jose Maria Alcantara (JMA) (CVs attached) are two very experienced mediators who have worked closely together over a number of years and can offer a co-mediation service where their combined cost of 1+1 = < 2. Drawing upon their combined experience, they have distilled that the ability of 2 Mediators to brainstorm at critical points in the mediation leads to a higher probability of a successful mediation, allowing the parties to put the dispute behind them.

CO-MEDIACIÓN DERECHO CIVIL/DERECHO COMÚN – MODELO LUX-ALCÁNTARA

1.OFERTA

Jonathan S.Lux (JSL) y José Maria Alcántara (JMA), anexos CVs, son dos mediadores con experiencia que llevan varios años trabajando juntos y están en condiciones de ofrecer un servicio de co-mediación a un coste inferior significativo. Aprovechando su experiencia conjunta consideran que la capacidad de dos mediadores para superar hitos difíciles en la mediación conduce a una mayor probabilidad de éxito mediador permitiendo a las partes dejar atrás sus discrepancias.

2.ADDITIONAL ADVANTAGES:

- Cultural:

In the increasing number of cases where there is a civil law party on one side and a common law party on the other, each may feel more at home having a mediator from his 'cultural' background by his side.

-Experience:

JSL was a long-standing partner in a leading international commercial law firm with its head office in London specialising in shipping, insurance, international trade and energy. He is a Barrister, Mediator and Arbitrator, and receives regular appointments as mediator and arbitrator in relation to both domestic and international commercial disputes.

JMA was the founder and main partner of the leading domestic and international maritime law firm AMYA. He is an arbitrator since 1982 and an international shipping mediator since 2006, founder of the IMCAM Panel, in London. He receives appointments in relation to commercial and shipping disputes.

2.VENTAJAS

-Cultural:

En un número creciente de casos , en los que una de las partes procede de un país de Derecho Civil y la otra de uno de Derecho Común, cada parte puede sentirse más protegida contando con un mediador de su mismo antecedente cultural.

-Experiencia:

JSL ejerció muchos años como Socio de un bufete mercantil internacional, con sede en Londres, especializado en Derecho Marítimo, Seguros, Comercio Internacional y Energía.Es Abogado, Mediador y Arbitro, siendo designado con regularidad mediador y arbitraje en relación con controversias comerciales nacionales e internacionales.

JMA fue el fundador y Socio principal del bufete marítimo AMYA, destacado en España e internacionalmente. Es Árbitro desde 1982 y mediador marítimo internacional desde 2006, fundador del IMCAM Panel, en Londres. Su designación como Árbitro y Mediador abarca controversias marítimas y comerciales.

3.LANGUAGES.

JSL is fluent in English, French and German. JMA is fluent in Spanish, English and French.

3.IDIOMAS

JSL habla Inglés, Francés y Alemán. JMA habla Español, Inglés y Francés.

4.LESSONS FROM THE LAST TWO YEARS:

Courtesy of Covid, both now have significant experience of conducting virtual mediations using Zoom and other platforms. They can therefore offer virtual, hybrid or physical hearings, whichever may be decided best for the particular case.

4.DE LOS ÚLTIMOS DOS AÑOS.

Por motivo del Covid, ambos han adquirido una importante experiencia en la celebración de mediaciones virtuales utilizando Zoom y otras plataformas, por lo que pueden ofrecer la celebración de vistas virtuales, híbridas o físicas, según en cada caso particular se estime más conveniente.

5.COST

- **‘Standard’ Offering:** *JSL and JMA will co-mediate for 75% of their combined standard rate (as per the attached table).*
- **‘Contingency’ Offering:** *If the parties so agree, JSL and JMA will co-mediate for 50% of their combined standard rate if the mediation is UNSUCCESSFUL or at 100% of the full standard rate (Full Offering) if the mediation is SUCCESSFUL (as per attached table).*

5.COSTO

- **Oferta “estándar”:** *JSL y JMA actuarán de co-mediadores por el 75% de su tarifa estándar conjunta (según la tabla siguiente).*
- **Oferta “según resultado”:** *si las partes así lo acuerdan, JSL y JMA realizarán la co-mediación por el 50% de su tarifa estándar conjunta si la mediación no tiene éxito, o por el 100% de la tarifa plena si la mediación tiene éxito (según tabla):*

| Claim + Counter Claim (If Any) Reclamación + reconvención (si hay) | Full Offering Tarifa plena | Standard Offering Tarifa estándar | Contingency Offering Tarifa según resultado |
|---|-------------------------------|--------------------------------------|--|
| | 100% of JSL +JMA/Hr | 75% of JSL +JMA/Hr | 50% of JSL +JMA/Hr |
| BELOW USD 500,000 | USD 666 | USD 499 | USD 333 |

| | | | |
|--|--------------------------|-----------|---------|
| INFERIOR A | | | |
| USD 500,000 ~ USD 1,499,999 | USD 999 | USD 747 | USD 499 |
| USD 1,500,000 ~ USD 3,999,999 | USD 1,332 | USD 999 | USD 666 |
| USD 4,000,000 ~ USD 5,999,999 | USD 1,665 | USD 1,251 | USD 832 |
| USD 6,000,000 ~ USD 9,999,999 | USD 1,998 | USD 1,503 | USD 999 |
| USD 10,000,000 AND ABOVE Y SUPERIOR | NEGOTIABLE NEGOCIABLE | | |

A further 10% discount has been applied to the above rates on consideration of the Spanish-speaking market.

So far as we are aware this is a unique offering which can only increase the likelihood of a successful mediation outcome and at reasonable cost.

Un descuento del 10% se ha añadido para el cálculo de las anteriores tarifas en atención al mercado hispanoparlante.

La oferta especial que antecede podrá indudablemente aumentar la probabilidad de un resultado de la mediación favorable y a costo razonable para las partes.

6.PLEASE CONTACT:

6.CONTACTO:

- Jonathan S Lux (JSL); Lux-Mediation, 7A The Grove, London N6 6JU, UK
Email: mediation@lux-mediation.com Tel: +44(0)7876 232305
Website: www.lux-mediation.com
- Jose Maria Alcantara (JMA): AlcantaraArbitraje, 3, Leonardo Da Vinci Sq., Malaga 29018, Spain.
- Email: jmalcantara.arbitro@gmail.com. Tel: +34 630085412
- Website: www.alcantaraarbitraje.com

7.MINIMUM CHARGE: 1 HEARING DAY FEE WILL APPLY

7.CARGO MÍNIMO: LA TARIFA DE 1 DIA EN LAS VISTAS

8.FEES TOGETHER WITH ALL OTHER INCIDENTALS INCLUDING BUT NOT LIMITED TO COSTS (IF ANY) FOR:

- ✓ READING OF BUNDLES PRIOR HEARING
- ✓ VENUE HIRING
- ✓ TRAVEL AND LIVING
- ✓ REMOTE HEARING SET UP
- ✓ INSTITUTIONAL ADMINISTRATIVE FEES

SHALL BE BORNE EQUALLY BY PARTIES.

**8. LAS PARTES SOPORTARÁN POR MITADES LOS HONORARIOS Y GASTOS OCASIONALES, EN SU CASO, SEGÚN SE PRODUZCAN, EN CONCEPTO DE:
LECTURA DE EXPEDIENTES ANTES DE LAS VISTAS
ALQUILER DE SALA
VIAJES, ALOJAMIENTO Y MANUTENCIÓN
MONTAJE DE VISTAS DIFERIDAS
TASAS ADMINISTRATIVAS INSTITUCIONALES.**

9. ESTIMATED FEES & COSTS FOR MEDIATION TO BE PAID IN ADVANCE AS SECURITY DEPOSIT INTO ADMINISTRATIVE BANK ACCOUNT TO BE AGREED.

CANCELLATION FEES TO BE AGREED.

9. UNA ESTIMACIÓN DE HONORARIOS Y GASTOS SE ABONARÁ POR ANTICIPADO EN CONCEPTO DE GARANTÍA MEDIANTE DEPÓSITO EN UNA CUENTA BANCARIA CONVENIDA PREVIAMENTE.

LOS HONORARIOS POR CANCELACIÓN SERÁN ACORDADOS PREVIAMENTE.
